



7 Opções para ganhar dinheiro com seu blog

VIVER DE BLOG

Olá, tudo bem?

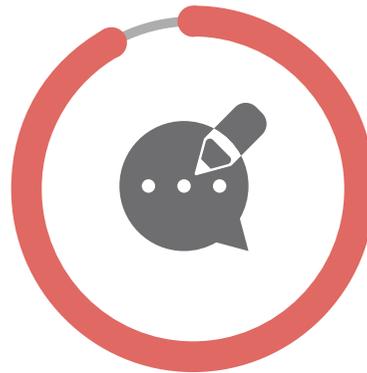
O sonho de Viver de Blog e trabalhar no conforto de sua casa pode sim virar realidade.

Esta tem sido a minha há mais de 7 anos.

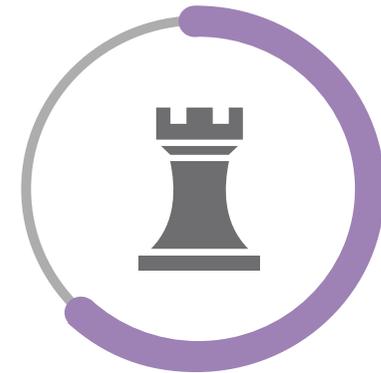
E se você quer ganhar dinheiro na internet, veja por que um blog pode ser sua melhor opção:



93% das experiências online começam com uma ferramenta de busca;



92% das empresas já adquiriram um cliente através do seu blog;



Estratégias com blogs são 62% mais baratas e geram 3 vezes mais leads qualificados para um site

Só tenha plena consciência que, ao contrário do que diz o senso comum, manter um blog dá trabalho. E como!

Mas a satisfação de viver de sua habilidade única e fazer aquilo que ama de verdade faz todo o esforço valer a pena.

Portanto, se você está convencido que ter um blog é a melhor maneira de ganhar dinheiro na internet e está disposto a se dedicar de verdade, cedo ou tarde o sucesso chegará até você!

As melhores maneiras de ganhar dinheiro com seu blog

Você já está seguindo os passos abaixo em seu blog?



Produzir conteúdo de qualidade;



Gerar tráfego (através de SEO, redes sociais, guest blogs, ect);



Investir no aumento da lista de emails;



Aquecer os leads (criar antecipação);
E por fim, criar/adotar fontes de receita.



Venda de produtos afiliados.



Venda de produtos próprios.

1) Marketing de Afiliados

Para quem ainda está no começo da jornada e não sabe exatamente o que sua audiência deseja consumir, vender produtos de outros produtores pode ser um bom caminho.

Siga estes critérios para escolher produtos afiliados:

- Mantenha a coerência. Se você escreve sobre esportes radicais, concorda que não faz sentido nenhum comercializar um curso de maquiagem, por exemplo.
- O produto precisa resolver algum problema ou oferecer algo que interesse a sua audiência.
- Não venda nada que você mesmo não compraria, apenas porque a comissão é boa. Lembre-se que será seu nome, seu blog e sua autoridade que sofrerão com a oferta de um produto ruim.
- A popularidade de um produto, bem como a avaliação feita pelos clientes que já adquiriram, são fatores que você deve levar em consideração também.

2) Venda de produtos próprios

Apesar de exigir muito mais esforço de sua parte, os resultados da venda de produtos próprios também serão bem superiores, pois seu público estará muito mais propenso a comprar algo oferecido por você.

Dicas para gerar renda com produtos próprios:

- Produção de conteúdo gratuito. Gere valor para manter sua audiência engajada.
- Pergunte para sua audiência quais são seu maiores desejos, as necessidades não atendidas e se possível descubra suas objeções. A partir das respostas você certamente terá uma, se não muitas, ideias de futuros produtos.
- Seu produto pode ser um eBook, um curso em vídeo ou até mesmo um aplicativo para celular.
- Tenha em mente que a responsabilidade na entrega do conteúdo do produto é toda sua, inclusive se a venda for feita por afiliados. O suporte também fica em sua conta, bem como o combate à pirataria.
- O ideal seria utilizar as duas estratégias de monetização, produtos próprios e afiliados, sendo uma complementar à outra.

3) Assinatura de Newsletters

Se você tiver conteúdo de valor que deseja oferecer, seja semanalmente ou mensalmente, desde que seja regular, você pode criar uma assinatura de newsletters ou de uma revista digital e cobrar uma taxa a cada envio desse produto.

4) Banners e links

Alguns blogs ainda fazem uso desta estratégia e espalham banners e links de produtos afiliados pelo seu site/blog para vender produtos de parceiros. Os links de afiliados funcionam bem quando inseridos de maneira sutil no conteúdo, o que chamamos de venda invisível. Mas espalhar banners por seu blog irá poluir seu design e será ignorado pelos visitantes, que aprenderam a não prestar mais atenção nesse tipo de informação. Outra desvantagem é que, para ganhar uma pequena quantidade de dinheiro com cliques, você precisa de um tráfego enorme.

5) Conteúdo exclusivo para membros

Você pode criar uma área com conteúdo exclusivo para membros em seu blog, mediante um pagamento recorrente de mensalidade.

Muitas pessoas gostam de fazer parte de grupos seletos e ficarão interessadas em ter acesso àquilo que o resto não têm. Você pode oferecer tanto artigos, quanto vídeos e materiais em PDF.

6) Posts patrocinados

Muitos blogueiros recebem para falar de um produto ou serviço e fazem a recomendação de produto ou serviço. Isso é um post patrocinado.

Você pode sim aceitar ser contratado por um empresa, mas escolha somente produtos e serviços que você conhece ou se identifica e ao sinalizar um acordo, deixe claro que fará a resenha baseada em sua opinião verdadeira.

Para conseguir contratos de posts patrocinados de empresas grandes e por um valor razoável, você precisará ter uma grande audiência.

7) YouTube

Muitas pessoas estão conseguindo trabalhar na internet através da criação de vídeos para o YouTube.

Com o programa de parceria do YouTube, você pode ganhar por inserir anúncios em seus vídeos. Quanto mais visualizações, maior a renda.

Claro que o seu sucesso no YouTube vai depender de alguns fatores, como a qualidade dos vídeos, a criatividade do conteúdo e o número de assinantes do seu canal.

Não se esqueça: sempre coloque os vídeos em seu próprio blog.





HENRIQUE CARVALHO

Vive exclusivamente de blog desde seus 23 anos e tem como propósito de vida ajudar cada vez mais pessoas a realizar o sonho de Viver de Blog também.

Link para Redes Sociais

Dicas rápidas
e práticas de
Marketing Digital

Fique de olho nas
atualizações de conteúdo
memorável do Viver de Blog



Palestras, entrevistas e
conteúdos em vídeo sobre
Marketing Digital

@viverdeblog
Acompanhe o meu dia
a dia na rede social do
momento



Publicações relevantes e
atualizadas do mercado de
Marketing Digital

Espírito Viver de
Blog traduzido
em imagens
inspiradoras

VIVER DE BLOG

Mais que um blog, um estilo de vida.